

Vertriebsprofi / Shop Agent (m/w/d)



Temporär Jobregion: St. Gallen Stellenprozent: 100%

Beschreibung

Bist Du ein engagierter Verkaufsprofi auf der Suche nach einer neuen Herausforderung mit abwechslungsreichem Aufgabengebiet? Dann werde Teil eines inspirierenden Teams in einem namhaften Unternehmen und trage zum Erfolg bei.

Aufgaben

- Freude am Verkauf
- Interesse an Telekommunikationsprodukten
- Technisches Verständnis und ein gutes Gespür für Produkte
- Überzeugendes, sympathisches Auftreten
- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch / Schweizerdeutsch
- Englisch und Französisch von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität

Profil

- Kommunikationsstark & kundenorientiert
- Hohe Eigeninitiative und Proaktivität
- Belastbarkeit
- Schnelle Auffassungsgabe, empathisch
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Pünktlichkeit & Zuverlässigkeit
- Teamfähigkeit

Benefits

- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Grosszügige Spesenregelung und Provisionszahlungen
- Kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation
- Raum zur Mitgestaltung und persönlicher Entwicklung
- Gemeinschaftssinn und gegenseitige Wertschätzung
- Sicherer, flexibler und attraktiver Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen

Wenn Du an dieser Stelle interessiert bist, freuen wir uns auf Deinen Lebenslauf.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrünnen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, sozialer Herkunft, Religion, Alter und Identität. Zur leichteren Lesbarkeit und besseren Verständlichkeit verwenden wir nur eine Gender-Form. Selbstverständlich sind im jeweiligen Kontext alle Genderformen gleichermassen gemeint.

BERATER



Boris Weinstein
+41 71 913 80 81

Seniority Level
Mitarbeiter

Berufskategorie
Administration /
Verkauf / Einkauf

Stellenprozent
100%

Jobtyp
Temporär

Referenz-Nr.
BWE-AVE-T-46079

Jobregion
St. Gallen

Unser Bewerbungsprozess

