Verkaufsberater Telekom (m/w/d)

Temp & Fest Jobregion: Olten Stellenprozente: 100%

Beschreibung

Für unseren Kunden suchen wir eine kommunikative und technikaffine Persönlichkeit, die Freude am Verkauf und am täglichen Kontakt mit Menschen hat. In dieser Position stehen Sie den Kundinnen und Kunden beratend zur Seite, finden passende Telekommunikationslösungen und sorgen mit Ihrem Fachwissen für ein rundum gelungenes Einkaufserlebnis.

Verkaufsberater Telekom (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Beratung von Kundinnen und Kunden zu Mobilfunkabos, Smartphones, Zubehör und digitalen Produkten
- Erkennen individueller Bedürfnisse und Erarbeiten geeigneter Lösungen
- Aktiver Verkauf von Produkten und Dienstleistungen
- Unterstützung bei Gerätewechseln, Inbetriebnahmen und weiteren Serviceanliegen
- Kompetente Beantwortung technischer Fragen und Unterstützung bei der Anwendung digitaler Lösungen
- Sicherstellung einer gepflegten und kundenfreundlichen Verkaufsfläche
- Mitarbeit bei Lagerbewirtschaftung, Warenkontrolle und Inventuren
- Erledigung verschiedener administrativer Tätigkeiten
- Zusammenarbeit mit dem Team zur Erreichung der gemeinsamen Verkaufs- und Serviceziele

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im Detailhandel oder vergleichbare Berufserfahrung
- Verkaufserfahrung, idealerweise im Telekommunikations-, Elektronik- oder Multimediaumfeld
- Ausgeprägtes Interesse an Smartphones, Technik und digitalen Trends
- Freude an Beratung, Verkauf und aktivem Kundenkontakt
- Sicheres, freundliches und professionelles Auftreten
- Selbstständige, zuverlässige und kundenorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse; weitere Sprachkenntnisse sind ein Plus
- Flexibilität und Bereitschaft, bei Bedarf an verschiedenen Standorten eingesetzt zu werden

BERATER



Tania Paredes
+41 52 269 10 02

Seniority Level
Mitarbeiter

Berufskategorie
Administration / Verkauf / Einkauf

Stellenprozent
100%

Jobtyp
Temp & Fest

Referenz-Nr.
TPA-AVE-TH-58213

Jobregion
Olten

Unser Kunde bietet

- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem modernen und dynamischen Verkaufsumfeld
- Viel Kundenkontakt und die Möglichkeit, Ihre Verkaufsfähigkeiten weiterzuentwickeln
- Bezahlte Weiterbildungen sowie gute persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Anstellungsbedingungen und eine leistungsorientierte Vergütung
- Kollegiales Arbeitsumfeld mit einem motivierten Team und moderner Infrastruktur

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Sie möchten Ihre Begeisterung für Technik mit Ihrem Verkaufstalent verbinden und suchen eine abwechslungsreiche Aufgabe mit direktem Kundenkontakt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bewerben Sie sich noch heute!

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüssen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, sozialer Herkunft, Religion, Alter und Identität. Zur leichteren Lesbarkeit und besseren Verständlichkeit verwenden wir nur eine Gender-Form. Selbstverständlich sind im jeweiligen Kontext alle Genderformen gleichermassen gemeint.

Unser Bewerbungsprozess