Store Verkäufer Telekom (m/w/d)

Temp & Fest Jobregion: St. Gallen Stellenprozente: 100%

Beschreibung

Für unseren Kunden, ein modernes und erfolgreiches Unternehmen im Telekommunikationsbereich, suchen wir eine kommunikative und technikbegeisterte Persönlichkeit als **Store Verkäufer Telekom (m/w/d)**. Wenn Sie Freude am Verkauf haben, gerne auf Menschen zugehen und sich für Smartphones sowie digitale Lösungen interessieren, erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Kundenkontakt.

Store Verkäufer Telekom (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Persönliche Beratung von Kundinnen und Kunden zu Smartphones, Mobilfunklösungen, Zubehör und digitalen Services
- Individuelle Bedarfsermittlung und Empfehlung geeigneter Produkte und Dienstleistungen
- Präsentation und verständliche Erklärung technischer Produkte und Funktionen
- Unterstützung bei Gerätewechseln, Inbetriebnahmen, Datentransfers und weiteren Serviceleistungen
- Bearbeitung von Kundenanliegen und Sicherstellung einer professionellen Betreuung
- Aktiver Verkauf und Mitwirkung bei der Erreichung der Store- und Verkaufsziele
- Unterstützung bei Warenbewirtschaftung, Lagerkontrolle und Inventuren
- Erledigung verschiedener administrativer Aufgaben im Store

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im Detailhandel oder Erfahrung im Verkauf bzw. Kundenservice
- Begeisterung für Smartphones, Telekommunikation und moderne Technologien
- Gutes technisches Verständnis und Freude daran, Produkte einfach und verständlich zu erklären
- Verkaufstalent sowie ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Offene, freundliche und überzeugende Persönlichkeit
- Selbstständige, zuverlässige und teamorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

BERATER



Tania Paredes
+41 52 269 10 02

Seniority Level
Mitarbeiter

Berufskategorie
Administration / Verkauf / Einkauf

Stellenprozent
100%

Jobtyp
Temp & Fest

Referenz-Nr.
TPA-AVE-TH-58982

Jobregion
St. Gallen

More than Jobs

Unser Kunde bietet

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem modernen und dynamischen Arbeitsumfeld
- Attraktive Anstellungsbedingungen mit überdurchschnittlicher Vergütung
- Bezahlte Weiterbildungen und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein motiviertes und kollegiales Team mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine langfristige Perspektive in einer zukunftsorientierten Branche

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Sie möchten Ihre Verkaufsstärke mit Ihrer Begeisterung für Technik verbinden und Kundinnen und Kunden für die passenden Lösungen begeistern?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.
Bewerben Sie sich noch heute und starten Sie Ihre nächste berufliche Herausforderung!

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüssen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, sozialer Herkunft, Religion, Alter und Identität. Zur leichteren Lesbarkeit und besseren Verständlichkeit verwenden wir nur eine Gender-Form. Selbstverständlich sind im jeweiligen Kontext alle Genderformen gleichermassen gemeint.

Unser Bewerbungsprozess