

Sales Manager (w/m/d)



Temp & Fest Jobregion: Olten Stellenprozent: 100%

Beschreibung

Unser Kunde ist ein international erfolgreiches Industrieunternehmen mit innovativen technischen Lösungen und einer starken Marktposition im Bereich Maschinen- und Anlagenbau. Dank modernster Technologien, hoher Qualitätsstandards und kundenorientierter Lösungen zählt das Unternehmen weltweit zu den führenden Anbietern in seinem Segment. Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir eine engagierte, technisch versierte und verkaufsstarke Persönlichkeit mit Leidenschaft für Kundenberatung und nachhaltige Geschäftsentwicklung.

Bewerbe dich jetzt als **Sales Manager (m/w/d)**

Aufgaben

- Verantwortung für die Vermarktung und den Vertrieb von Neumaschinen sowie Ersatzteilen
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie aktive Neukundenakquise
- Erarbeitung von massgeschneiderten technischen Lösungen und Angeboten
- Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Konsequentes Management von Verkaufschancen und Projekten im CRM inklusive Forecasting
- Ausbau des Marktanteils und Weiterentwicklung bestehender Kundenpotenziale
- Mitarbeit bei der Einführung neuer Produkte und Umsetzung von Marktstrategien
- Technische und kaufmännische Beratung der Kunden in der gesamten Schweiz

Anforderungen

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Grundausbildung
- Weiterbildung im technischen Bereich oder Verkauf von Vorteil
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb, Aussendienst oder Industrieumfeld
- Begeisterung für den direkten Kundenkontakt sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Selbständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse (mind. B2)
- Gute MS-Office-Kenntnisse, Salesforce-Erfahrung von Vorteil
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz (ca. 50%)
- Führerausweis Kategorie B

BERATER



Antonio Piperno
+41 52 269 10 05

Seniority Level
Management

Berufskategorie
Administration /
Verkauf / Einkauf

Stellenprozent
100%

Jobtyp
Temp & Fest

Referenz-Nr.
API-AVE-TH-53724

Jobregion
Olten

Wir bieten

- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem internationalen Umfeld
- Viel Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Flexible Home-Office-Möglichkeit
- Regelmässige Schulungen und Trainings im internationalen Umfeld
- Attraktive Anstellungsbedingungen und moderne Arbeitsmittel
- Motiviertes und engagiertes Team

Haben wir dein Interesse geweckt?

Stell uns noch heute online deine kompletten Bewerbungsunterlagen zu.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrünnen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, sozialer Herkunft, Religion, Alter und Identität. Zur leichteren Lesbarkeit und besseren Verständlichkeit verwenden wir nur eine Gender-Form. Selbstverständlich sind im jeweiligen Kontext alle Genderformen gleichermassen gemeint.

Unser Bewerbungsprozess

